

Seminarinformation

Datum: April 2008

Seite: 1 von 1

Seminarartikel	Think Solutions!
Seminarart	Fachseminar für Projektierung und technischen Vertrieb
Seminar-Nr.	31
Termin	Siehe jeweils gültiger Seminarplan. Nähere Informationen: 07161/3000-430.
Seminardauer	1 Tag (9:00 Uhr bis ca. 17:00 Uhr)
Zielgruppe	Vertriebs- und Projektierungsmitarbeiter von Systemintegratoren und Fachhändlern.
Anforderung an die Teilnehmer	Keine
Zielsetzung	Vermittlung fundierter Produktkenntnisse inkl. Anwendungsbereiche. Der Teilnehmer erhält alle Informationen inkl. Anwendungsgebiete und Nutzungsmöglichkeiten.
Seminarinhalte	<ul style="list-style-type: none"> • Technologie-Grundlagen • Produkt- und Projektierungskennnisse nach den Schwerpunkten <ul style="list-style-type: none"> • Steuerungssysteme • Signalmanagement • Digitale Audio-/Video-Systeme • Präsentationstechnik • 19" Racks und Geräteschränke
Was sollte der Teilnehmer nach dem Besuch des Seminars können?	<ul style="list-style-type: none"> • Die Aufgabenstellung des Kunden anwendergerecht in eine Systemlösung umsetzen • Systemlösungen in Planungskonzepte integrieren • Die Vorteile des Systems argumentativ verwerten
Seminarunterlagen	Produktunterlagen, Projektierungshilfen, Verkaufsinformationen.
Gebühren	Die Teilnahme ist unentgeltlich. Mittagessen und Pausengetränke werden gereicht.
Anmeldung	Die Teilnehmerzahl ist auf 20 Personen begrenzt.
Was Sie sonst noch wissen sollten	Eventuelle Zimmerreservierung kann von COMM-TEC vorgenommen werden (ca. € 70,00 pro Nacht im Einzelzimmer).